

これからを勝ち抜く企業の有り方

ビジネスプラザの運営のご協力いつもありがとうございます。
本年度最後の例会は、高塚苑美氏による講演会です。
これからを勝ち抜く企業の有り方というテーマで
60分講演をいただきます。
会員の皆様の社員様や取引先等に広くお声掛けいただき、一人でも多くの方に聴講いただければ幸いです。

株式会社グローバルセールスパートナーズ 代表取締役
株式会社 宙 代表取締役
慶應義塾大学SFC研究所 研究所員(地方行政とデータヘルスの研究)

同志社大学卒業後、ニュージーランドへ遊学。
帰国後、輸入車ディーラーに半年間のアルバイトとして入社。
半年後、月10台の販売を機に本格的にセールスを始めると、「商品説明ゼロ」という営業スタイルを確立し、8年で800台の販売を記録。
「日本ーイタリア車を売る女」と異名がつく。
輸入車業界で最年少の女性マネージャーに就任すると、女性に支持される店舗改革を行い、業績を最下位から全国TOP3へと躍進させる。
また、クビを宣告された社員を月に8台売れるセールスパーソンに育てるなど、セールスマネジメントの手法も注目を浴びた。
2011年よりセールス&マーケティングコンサルタントとして活躍。
講演、執筆の他、国内では伝統文化や地方活性化プロジェクト等にも数多く携わり、老舗や農家、自治体まで幅広いクライアントを持つ。



高塚苑美

Takatuka Sonomi

著書
『超一流の手帳はなぜ空白が多いのか』(SBクリエイティブ)2017年10月出版
『クルマを売りたいなら、クルマの話はやめなさい!』(すばる舎)
『数字が一生伸び続ける人の習慣ノルマに追われ続ける人の習慣』(すばる舎)

1. 日時 3月12日(月)18:30 ~21:00

2. 会場 ホテルシティオ 静岡県静岡市葵区伝馬町1-2
TEL054-253-1105

3. 講師 高塚 苑美 <http://sonomi.jp/>

4. 参加費 3,000円(事前予約制)

5. 申込方法 会員に申し付け下さい。

またはwebサイト ⇒ <http://www.bp-s.jp/contacts/>